

# FICHE DE POSTE

## BUSINESS DEVELOPER

### Intitulé du poste

Business Developer application digitale

### Lieu de travail

Freelance – Travail à distance

### Position dans l'équipe

Intervenant externe

### Rythme

Mission freelance temporaire, temps plein sur la phase de développement de l'application.

### Description de l'entreprise

Cultive est une jeune entreprise française qui conçoit et commercialise des potagers d'intérieur connectés, pensés pour rendre le jardinage simple, accessible et design. La marque allie technologie, fabrication locale et démarche RSE, avec un engagement fort en faveur du développement durable, afin de permettre à chacun de cultiver facilement chez soi toute l'année.

**Salaire :** 400 € – 600 € / jour

**Type de contrat :** Contrat de prestation freelance

## LES RESPONSABILITÉS DU POSTE :

### Description des missions

Le Business Developer intervient sur une mission ponctuelle visant à accompagner Cultive dans la structuration de son offre et de sa stratégie de développement lors de la conception et du lancement de l'application mobile. Il/elle contribue à définir les cibles, la proposition de valeur et les premiers leviers d'acquisition et de croissance.

### Missions primaires :

- Analyser le marché et définir cibles et personas.
- Structurer l'offre commerciale et le positionnement.
- Identifier les leviers d'acquisition et de partenariats.
- Aligner l'application avec les objectifs business.

### Missions secondaires :

- Formuler des recommandations pour le lancement.
- Optimiser le tunnel de conversion.
- Identifier opportunités B2B et partenariats.
- Définir les premiers indicateurs de performance.

### Compétences techniques

- Analyse de marché et compréhension des enjeux business
- Construction d'offres commerciales et de propositions de valeur
- Notions en e-commerce et parcours client
- Capacité à travailler en mode projet sur une durée limitée

### Compétences personnelles

- Esprit stratégique et orienté résultats
- Autonomie et adaptabilité
- Capacité à travailler avec des équipes pluridisciplinaires
- Intérêt pour l'innovation, l'écologie et les projets à impact positif

## QUALITÉS REQUISES :

- Vision stratégique
- Capacité d'analyse de marché
- Sens du développement commercial
- Autonomie dans la conduite de mission